

Макс Хигер & Юсуф Губайдуллин © 2011

# «Как Юсуф Губайдуллин стал профи инфобизнеса?»»

Исходная видеoversия данного интервью доступна Вам по ссылке –

[www.maxhiger.com/mastermind-usuf/](http://www.maxhiger.com/mastermind-usuf/)

## **ВНИМАНИЕ!**

Приветствуется распространение данной электронной книги, но с полным сохранением ее формы, авторства, ссылок и внешнего вида. Используйте ее для Вашего сайта и образования Вашей аудитории!

## Начало интервью

**Макс Хигер:** Привет Юсуф, как дела?

**Юсуф Губайдуллин:** Здорово Макс, все круто.

**Макс Хигер:** Мы сейчас находимся в Турции, в Кемире. Я тут за камерой, то есть имейте ввиду, что я тоже присутствую, и так как у меня сейчас есть возможность пообщаться с ребятами, в том числе и с Юсуфом, я хочу ему задать вопрос: Что конкретно тебе, Юсуф, помогло перейти из состояния новичок, в состояние профессионал в интернет бизнесе. Какие-то фишки, какие-то переломные моменты, которые тебе помогли продвинуться.

**Юсуф Губайдуллин:** Я когда в самом начале пробовал что-то делать, я думаю, тогда не было такого информационного перегруза как сейчас, и это помогло. Хотя и не было полезных материалов, и не было отвлекающих моментов. Все что я думал, может сработать, я пробовал, и это либо срабатывало, либо нет. В какой-то прекрасный момент это сработало, когда первый проект запустился, когда первый трафик пошел, когда я узнал, как это все работает, тогда, я думаю, ты переходишь из состояния новичка в практика. Не могу назвать это крутым инфобизнесменом, просто состояние практика. И ты, когда получаешь первый результат, это тебя двигает, и я соглашусь с тем, что очень сложно что-то дальше делать или куда-нибудь двигаться, когда у тебя результатов нет, либо они мизерные и чувствуешь, что дальше никуда не прет. Очень сложно двигаться дальше.

Это даже сейчас бывает, когда ты делаешь, делаешь, но нет результатов, но ты понимаешь, что надо делать, и в один прекрасный момент результаты появляются, и именно тогда ты прорываешься, и понимаешь, что вот они результаты всех твоих усилий. Просто некоторые люди, они не доходят, теряют мотивацию по дороге и не получается иногда так делать.

**Макс Хигер:** А что ты думаешь, про обучение? Ну, знаешь, это же фишка распространенная, что я недостаточно умею что-то делать, поэтому мне надо учиться, учиться, покупать больше продуктов, посещать больше тренингов, и когда-нибудь я начну действовать как профессионал. Что ты про это думаешь?

**Юсуф Губайдуллин:** Ну, я считаю, что это ужасный склад ума. Ну, может быть не ужасный, но он мешает. Лично я подхожу к обучающим курсам, я тоже покупаю все эти тренинги, и западные и российские, и я очень часто не смотрю на них, как на практическое руководство к действию, как бы это странно не звучало. Иногда я просмотрю, запишу для себя какие-то идеи, и дальше это использую в своей практике. То есть мой мозг, и я по сути наслаиваю эту информацию, а потом у меня что-то рождается. Я не знаю, может у других как-то по-другому работает голова, но для меня

по сути все эти обучающие курсы, это идеи, это вдохновение, это мотивация. И когда я слушаю, я проникаюсь всем этим. К примеру, я прослушал курс по видеопродажникам, и это вдохновило меня сделать видеопродажника. Я один раз этот курс посмотрел и возвращался к нему, только чтобы посмотреть структуру, мельком. Но в целом весь видеопродажник я создал сам, то есть не тупо по шаблону его делал, а пытался что-то свое вкладывать.

Мне кажется, к курсам нужно точно так же относиться. Курсы расширяют твое мировоззрение, но они никогда не дадут вам прямых результатов. То есть результата добиваетесь вы.

**Макс Хигер:** А в какой момент ты почувствовал, что ты интернет предприниматель?

**Юсуф Губайдуллин:** Когда получил первые деньги. Ну, я понял, что можно что-то изменять и зарабатывать больше. Можно развиваться, и я стараюсь постоянно, что-то делать, чтобы получить больший результат.

**Макс Хигер:** А, скажи еще такой момент. Как ты думаешь, ты растешь духовно в бизнесе через интернет? Ты чувствуешь связь своего роста и своих результатов?

**Юсуф Губайдуллин:** Я этот момент четко испытал, когда пытался изменить свой менталитет в сторону денег. Изначально я занимался интернет бизнесом только ради удовольствия. То есть деньги приходили, это было классно, но мотивировали не деньги. Мотивировал то факт, что я что-то делаю, получаю результат от людей в виде их физических результатов, либо просто благодарность, это меня двигало. А деньги, это был результат. Я получал их и был доволен. Эти деньги были показателем того, что я все делаю правильно. Чем больше я зарабатывал, тем больше я помогал другим людям, и тем больше я развивался, и это было здорово.

Потом я переключил свой мозг, свое сознание на то, что я все-таки бизнесмен. Бизнесмены должны зарабатывать. И я некоторые вещи изменил в своей стратегии. Все эти изменения привели к тому, что прибыль упала, и я почувствовал, что я рос духовно все это время, а сейчас я не расту, я этот контраст почувствовал. Эти вещи, самые элементарные. Когда ты думаешь, что надо создать продукт, пускай он будет качественный, я вложу в него достаточное количество денег, и буду продавать, главное выбрать самую продаваемую нишу, где можно слить максимум копий, и что-то зафигачить. Естественно я не совсем пофигистически относился, я хотел создать и вложить в проект деньги, но этого недостаточно было, нужно было вложить в проект душу, нужно было найти автора, который тоже бы вложил душу. Нужно было много факторов объединить. Но все их можно просуммировать, сказав, что они должны резонировать с тобой.

Все мы хотим помочь другим людям, искренне. Все мы желаем другим счастья, и когда мы делаем что-то качественно, мы это чувствуем. Когда мы делаем что-то некачественно, мы это тоже чувствуем.

**Макс Хигер:** Я думаю, что как только переносишь акцент, с процесса на результат, слишком много думаешь о результате, и забываешь, что это процесс и здесь надо получать удовольствие, то все, в этот момент начинаются косяки.

**Юсуф Губайдуллин:** Ну, я согласен с этим. И когда думаешь о результате – теряешь очень быстро мотивацию. И когда ты слишком часто думаешь на результате, то ты очень сильно на нем заиклен в эмоциональном плане. И когда ты его не получаешь, у тебя начинаются внутренние проблемы. Чувство удовлетворения не возникает.

**Макс Хигер:** Хорошо, что ты пожелаешь новичкам?

**Юсуф Губайдуллин:** Новичкам я пожелаю выбрать именно такую тему, в интернет бизнесе, которая будет вас настолько переть, что вам будет не жалко тратить свое время и деньги, чтобы ее двигать, и тогда все получится. Что касается обучения, то нужно обучаться на практике, ну об этом было много сказано, и все об этом говорят. Вы получите гораздо больше кайфа от результатов, чем от обучения. Когда вы обучаетесь, когда вы покупаете очередной курс, вы ведь понимаете, что что-то не то сейчас делаете, вы ведь понимаете, что вам нужно было взяться за дел, а вы купили курс. Каждый сам прекрасно это ощущает, просто не хочет сам себе признаться. Просто пора перестать играть с собой в игры и заняться чем-то реальным.

**Макс Хигер:** Спасибо Юсуф. Всем пока.

Исходная ВИДЕО-версия данного интервью доступна Вам сейчас по ссылке –

<http://maxkhiger.com/mastermind-usuf/>

Чтобы получить множество ценных и бесплатных материалов по инфобизнесу, интернет-маркетингу и секретам личного роста, посетите сейчас блог Макса Хигера -

[www.maxkhiger.com](http://www.maxkhiger.com)